

## Sales Manager (m/w/d) Technische Keramik

Besuchen Sie uns!  
Halle **A6**, Stand **101/102**



### Ihre Aufgaben

- Akquisition von Neukunden
- Beratung und Betreuung von Bestandskunden
- Erstellung von Angeboten und Angebotsverfolgung
- Kundenbesuche im In- und Ausland
- Angebots- bzw. Vertragsverhandlungen, lost-order Report
- Recherche der Marktentwicklung und entsprechende Beteiligung bei der Produktentwicklung
- Schlüsselkundenmanagement



### Ihre Qualifikationen

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau / Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige, einschlägige Berufserfahrung im technischen Vertrieb von hochwertigen Investitionsgütern und Dienstleistungen
- Ausgeprägtes techn. Verständnis / hohe Kommunikationsstärke und Reisebereitschaft
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Zielorientierte und strukturierte Arbeitsweise, ausgeprägte Kundenorientierung sowie hohe Teamfähigkeit
- Idealerweise Erfahrung im Bereich technische Keramik und/oder Magnettechnik



### Ihre Benefits



#### Work-Life-Balance

- 33 Tage Urlaub
- Unbefristeter Arbeitsvertrag



#### Gesundheit & Wohlbefinden

- Werkseigenes Fitness-Studio
- Bezuschusste Kantine



#### Mobilität

- Bikeleasing
- Kostenlose Mitarbeiterparkplätze



#### Finanzielle Vorteile

- Betriebliche Altersvorsorge
- Corporate Benefits-Programm



Jetzt  
bewerben